

Verkäuferin (m/w/d) – Assouline im KaDeWe Berlin

(714)

📍 Standort: Berlin 📄 Anstellungsart(en): Teilzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: 02.10.2026

Zweck und Ziel der Stelle

Du liebst hochwertige Bücher, außergewöhnliches Design und den direkten Kontakt mit anspruchsvollen Kund*innen?

Dann werde Teil der Welt von **Assouline im KaDeWe Berlin!**

Seit mehr als 30 Jahren steht Assouline für außergewöhnliche, hochwertig gestaltete Bildbände rund um Fashion, Fotografie, Kunst und Design. Die Bücher und Special Editions der Marke verbinden kulturelle Inhalte mit einer unverwechselbaren, eleganten Ästhetik und sind heute weltweit erhältlich.

Für den **Assouline-Store im KaDeWe Berlin** suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als **Verkaufsberater*in (m/w/d)**, die mit Leidenschaft für Luxus, Design und Lifestyle das Markenerlebnis von Assouline mitgestaltet.

Darauf kannst Du Dich freuen

- Aktive Beratung und Betreuung bestehender und neuer Kund*innen
- Aufbau und Pflege eines hochwertigen Kundenstamms
- Identifikation potenzieller Kund*innen und aktive Ansprache
- Individuelle Beratung von Privatkundinnen sowie *Interior Designerinnen* und Corporate Clients
- Verantwortung für persönliche und gemeinsame Verkaufsziele sowie die Erreichung monatlicher Targets
- Aufbau und Pflege der Assouline Kund*innendatenbank und aktive Nutzung von CRM-Maßnahmen
- Unterstützung bei saisonalen Retail-Aktivierungen und Events in Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Repräsentation der Marke bei relevanten Veranstaltungen, Buchlaunches und PR-Aktivitäten
- Sicherstellung einer hochwertigen Warenpräsentation gemäß Visual-Merchandising-Richtlinien
- Unterstützung bei Warenbestand, Store Operations und der allgemeinen Pflege der Verkaufsfläche
- Übernahme weiterer abwechslungsreicher Projekte im Store

Das macht Dich aus

- Mehrjährige Erfahrung im **Luxus-Einzelhandel** bzw. im hochwertigen Verkauf
- Erfahrung im Umgang mit einer anspruchsvollen, internationalen Kundschaft
- Nachweisbare Erfolge im Verkauf und eine ausgeprägte Zielorientierung
- Erfahrung im Aufbau und in der Pflege eines persönlichen Kundenstamms
- Ausgeprägte Service- und Kommunikationsstärke
- Sicheres, professionelles und sympathisches Auftreten
- Interesse an Fashion, Interior, Kunst, Design, Fotografie, Kultur und Lifestyle
- Gute organisatorische Fähigkeiten und ein ausgeprägtes Gespür für Details

- Eigeninitiative, Energie und die Bereitschaft, sich kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Lösungsorientierte Denkweise und Freude daran, auch für komplexe Anliegen von Kund*innen passende Lösungen zu finden

Das wird Dir geboten

- Ein **exklusiver Arbeitsplatz direkt im KaDeWe Berlin**
- Die Möglichkeit, eine **international etablierte Luxusmarke** zu repräsentieren
- Ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Kundenumfeld mit nationalen und internationalen Kund*innen
- Einblicke in die Welt von **Luxury Retail, Kunst, Design, Fashion und Lifestyle**
- Die Chance, Deinen eigenen Kundenstamm aufzubauen und langfristige Kundenbeziehungen zu entwickeln
- Eine Position mit viel **Eigenverantwortung, direktem Kundenkontakt und Gestaltungsspielraum**
- Die Möglichkeit, bei **Events, Buchlaunches und besonderen Markenaktivierungen** mitzuwirken
- Ein professionelles Umfeld mit hohen Ansprüchen an Service, Beratung und Markenpräsentation

Kontaktdata für Stellenanzeige

Juliane Brandt
Tel. 04135-800.90-25
j.brandt@staffsolutions.de
willkommen@staffsolutions.de

Abteilung(en): Brand Activation, Fashion Lifestyle

